



# Feder

6 L'actualité de nos coopératives



## Notre Coop au quotidien

D'une seule voix | FEDER et les JA | Les stations : une aide à l'achat d'un reproducteur Charolais Label Rouge, du nouveau dans la filière | Portrait d'éleveur multi passions  
Ecornage des bovins | Maîtriser la **coccidiose** en agneaux de bergerie  
Ayez recours à la **pompe doseuse** | Retour sur l'activité 2013 LIMOUSIN CHAROLAIS ACOR  
Les maladies respiratoires | Achat de **génétique** | **Méthanisation**... le projet avance  
SELEVIANDES... un service complémentaire pour les adhérents  
**Analyse des fourrages** : Feder lance le pack FEDERALIM

# D'une seule voix !

**Avant de retrouver les autres présidents de coopératives dans les prochaines éditions, il nous semblait intéressant d'aborder, en ce début d'année, quelques sujets remontant du terrain avec Bertrand Laboisse, Président de LCA / Socaviac et Yves Largy, Président de Global / Président actuel de Feder. Les deux Présidents, qui tiennent les rênes de Feder en alternance chaque année, parlent d'une seule voix de leur volonté de faire évoluer une grande coopérative à échelle humaine.**

**Bertrand Laboisse,**  
Président de  
LCA / Socaviac  
Éleveur à  
Sauvagny(03)

**Yves Largy,**  
Président de  
Global / Feder  
Éleveur à  
Curgy (71)

## **Est-il toujours facile de connaître les interrogations des adhérents lorsqu'une structure évolue ?**

« Au quotidien, nous échangeons lors des conseils d'administrations, les réunions, les assemblées de secteurs, les assemblées générales mais aussi lors de différentes manifestations comme au Sommet de l'élevage, au festival du bœuf, à la foire de Sedan, aux concours reproducteurs... Les échanges sont souvent simples et directs car nous faisons le même métier. Les commerciaux, les techniciens, les secrétaires, les administrateurs locaux... celles et ceux qui sont les forces vives de Feder au quotidien remontent les infos du terrain. Ils sont un lien vital. Le cœur de Feder peut sembler loin mais nos actions sont partout. Ces échanges sont précieux car ils nous permettent de bâtir, d'adapter, de conforter nos savoir-faire à court terme et notre stratégie à plus long terme en collant aux attentes des adhérents dans leurs diversités ».

## **Certes, FEDER avance. Le marché l'exige. Mais n'est-il pas utile de réexpliquer l'origine récente de FEDER et sa force aujourd'hui ?**

« D'abord, notre coopérative FEDER s'est construite avec volonté forte d'unité pour être plus efficace dans l'intérêt de tous. L'unité ne veut pas dire l'uniformité. Le Groupe s'étend sur une grande zone, des crêtes des Ardennes aux Monts d'Auvergne en passant par la Bourgogne, la Franche-Comté, Rhône-Alpes, le Centre et le Limousin et rassemble ainsi des producteurs de bovins et d'ovins sur des territoires complémentaires, avec des cultures différentes. Chaque coopérative apporte sa spécificité pour faire la richesse du groupe ».



### Chacun chez soi, on est plus faible ?

« Nous devons encore plus avoir une détermination commune pour valoriser efficacement la production de chacun à partir d'une union de plusieurs coopératives permettant ainsi de peser sur les marchés traditionnels (bovins finis et maigres) et à l'export mais aussi d'avoir la capacité de conquérir de nouveaux marchés grâce au poids de nos productions rassemblées et à la complémentarité de nos zones ! ».

### FEDER apporte plus d'efficacité à chacun des adhérents ?

« Notre cœur de métier est justement de valoriser notre métier, nos productions en respectant au quotidien les fondements coopératifs : transparence et équité. FEDER c'est l'union de 5 coopératives animales associées et organisées : COPAGNO, GLOBAL, LES ELEVEURS BIO DE BOURGOGNE, SOCAVIAC, TERRE D'OVIN et d'une coopérative céréalière AXEREAL. L'accueil de AXEREAL au sein de notre union nous permet par exemple d'associer le pôle animal et végétal afin de développer des services adaptés à la production. Notre intérêt, c'est aussi la mise en commun de moyens matériels et humains pour gagner en efficacité et donc mutualiser les coûts ».

### Quelle est la place de FEDER sur l'échiquier régional et national ?

« FEDER est un schéma pionnier d'organisation de production nous permettant ainsi de bâtir et de développer des partenariats forts avec l'aval. La commercialisation de l'ensemble de vos animaux sur la grande zone représentée à ce jour 200 000 bovins et 180 000 ovins annuellement, ce qui positionne notre coopérative dans le peloton de tête au niveau régional et national ».

### FEDER, c'est gros ! N'est-ce pas synonyme d'éloignement ?

« Nous avons construit FEDER à partir des coopératives que nous avons souhaité conserver dans notre schéma.

Il vaut mieux s'unir et se rapprocher pour faire une unité et une force en rassemblant des productions, idées et cultures différentes plutôt que ne pas oser se remettre en cause et donc subir... Ainsi la spécificité territoriale et de production de chaque adhérent et administrateur peut s'exprimer à travers les conseils d'administration et les sections afin de faire vivre et développer notre schéma coopératif en renforçant notre proximité à vos cotés ».

### La coopérative va-t-elle apporter encore plus aux éleveurs ?

Oui, nous devons développer des services encore mieux adaptés afin de faire face à la baisse de production constatée sur le grand bassin charolais et sur l'ensemble de la zone ovine. FEDER se positionne clairement face à cette baisse et ce constat nous permet de conforter notre choix de développer des actions techniques pour vous accompagner dans le développement de votre production ».

### Quel est le grand objectif commun ?

« PRODUIRE PLUS POUR PLUS DE REVENU ». Nous avons mis en place des pôles composés d'adhérents, d'administrateurs et de salariés afin d'être en lien avec vos interrogations sur différents domaines : commercialisation, qualité, technique, jeunes agriculteurs, génétique, relation éleveurs. La nouvelle réforme de la PAC prendra aussi toute sa place dans nos réflexions ».

### FEDER maîtrise donc son évolution ?

« FEDER est constitué, FEDER vit et grandit de jour en jour. Nous avons encore plusieurs réflexions en cours dans nos conseils d'administrations pour poursuivre notre harmonisation et développer des services adaptés aux demandes. C'est tout simplement la vie d'une entreprise qui poursuit son développement pour et avec ses adhérents ! ».



Nous profitons de la première édition 2014 de notre revue FEDER pour vous présenter nos **meilleurs vœux**, de santé, prospérité et réussite dans les domaines professionnels qui nous unissent.



# FEDER...

## une dynamique marquée et marquante pour les JA



### Sylvain PRUGNEAU, installé à Deux Chaises (03) signe son prêt JA

Installé en 2007 / Eleveur bovin et ovin / 400 brebis race Texel en sélection / 40 vaches charolaises

« En 2008 j'ai décidé de baisser le cheptel ovin et de développer les bovins.

En bovin je travaillais avec SOCAVIAC sans avoir fait le pas de l'adhésion. Puis un jour en expliquant mon souhait de développer mon cheptel de vaches Patrick DEBROUVER mon commercial m'a parlé de l'aide JA ; Je n'ai pas hésité ... Je bénéficie donc d'un prêt de 13 800 € réalisé avec la coopérative qui prend en charge l'ensemble des intérêts pour l'achat de 23 vaches. Cette aide correspond bien à ma problématique de manque de trésorerie en attendant que les vaches produisent ! en plus la coopérative fait un différé de deux ans ce qui permet de prendre son souffle. J'ai aussi réalisé une avance de trésorerie sur les broutards et les vaches de réforme. J'ai pu ainsi investir dans des vaches d'un meilleur niveau génétique et donc contribuer plus rapidement au développement de mon cheptel ! Pour moi, être adhérent dans une coop, c'est une philosophie : **travailler en confiance, bénéficier d'un service commercial et technique sans oublier l'essentiel, la garantie de paiement !** »

En bovin je travaillais avec SOCAVIAC sans avoir fait le pas de l'adhésion. Puis un jour en expliquant mon souhait de développer mon cheptel de vaches Patrick DEBROUVER mon commercial m'a parlé de l'aide JA ; Je n'ai pas hésité ... Je bénéficie donc d'un prêt de 13 800 € réalisé avec la coopérative qui prend en charge l'ensemble des intérêts pour l'achat de 23 vaches. Cette aide correspond bien à ma problématique de manque de trésorerie en attendant que les vaches produisent ! en plus la coopérative fait un différé de deux ans ce qui permet de prendre son souffle. J'ai aussi réalisé une avance de trésorerie sur les broutards et les vaches de réforme. J'ai pu ainsi investir dans des vaches d'un meilleur niveau génétique et donc contribuer plus rapidement au développement de mon cheptel ! Pour moi, être adhérent dans une coop, c'est une philosophie : **travailler en confiance, bénéficier d'un service commercial et technique sans oublier l'essentiel, la garantie de paiement !** »

### Nicolas REGALA, 25 ans, installé à Fussey (21)

« 9000 € de prêt pour acheter des brebis ».

jeune éleveur ovin / Installé en avril 2011 hors cadre familial. 280 brebis de race charolaise et croisées Grivette et Ile de France. 87 hectares tout en herbe. Agnelage : février / mars



« Installé hors cadre familial, j'ai repris l'exploitation d'un éleveur déjà adhérent à TERRE d'OVIN et Luc ANDRIOT le commercial m'a proposé les aides spécifiques développées par la coopérative pour aider les jeunes à l'installation. Du coup j'ai pu souscrire un prêt complémentaire à celui réalisé avec mon organisme bancaire. Ce prêt est tout à fait adapté à ma problématique : développer mon cheptel rapidement.

J'ai donc bénéficié d'une aide de 100 € par brebis pour l'achat de 90 brebis soit 9000 € et cela m'a permis d'acheter des animaux d'une valeur génétique supérieure à ce que j'aurais acheté si je n'avais rien perçu ! En complément de ce prêt j'ai bénéficié des conseils techniques de la coopérative notamment sur l'aménagement de ma bergerie. Au quotidien, j'apprécie le dynamisme de l'équipe et pour moi la complémentarité entre la technique et le commercial est très pertinent. Dernièrement Anne Marie BOLOT a organisé une formation alimentation à laquelle j'ai participé. Dans les années à venir, mon objectif est de développer jusqu'à 350 brebis et **je suis rassuré car je peux compter sur TERRE d'OVIN pour m'accompagner !** »

## FEDER : les actions concrètes pour les JA

### ► Aide à l'installation

#### Le principe de l'action :

Prêt JA à taux 0% sur les bovins ou ovins reproducteurs ou pour le rachat de cheptel ou de parts sociales remboursables sur 5 ans avec différé de remboursement jusqu'à 24 mois

- 600€ par vache allaitante ou laitière (plafond de 50)
- 100€ Par brebis (plafond de 300)

### ► Aide à l'accompagnement de la production

Par la mise en place de bovins d'engraissement (vaches, génisses, broutards).

#### Le Principe de l'action :

Avance de trésorerie à taux 0% pendant la durée de l'engraissement sur animaux fournis par FEDER ou animaux nés sur l'exploitation et conservés pour être finis

Avance de la valeur des animaux maigres conservés ou avance du montant des animaux achetés et remboursement à la vente

### ► Aide à l'accroissement de troupeau et /ou à l'amélioration génétique en ovin

**Le principe de l'action :** aide à taux 0% sur les animaux fournis par FEDER dans le cadre d'un accroissement de troupe ou de renouvellement pour améliorer le niveau génétique

- Remboursement sur 5 ans
- 100€ par ovin (plafond de 30000€)
- Maxi 80 % de la valeur des animaux achetés / mini de 80 animaux aidés

### ► Aide à la création de places d'engraissement (vaches, génisses, broutards)

**Le principe de l'action :** prêt à taux 0% sur bovins ou ovins fournis par FEDER ou pour le rachat de cheptel ou de parts sociales pour les naisseurs engraisseurs ou engraisseurs souhaitant développer une activité d'engraissement.

- Remboursement sur 5 ans avec différé de remboursement jusqu'à 24 mois
- 600 € par place d'engraissement créée
- Mini 50 places et maxi 100

### ► Aide à la constitution de trésorerie

Règlement des animaux à 10 jours et avances envisageables.

## Un président engagé

Jean-Pierre Godot président de la section reproducteur Global : « Je suis éleveur à côté de Pouilly-en-Auxois et président de la station de Créancey. Tous les ans je met des veaux en station et j'en achète également. Pour moi l'outil station est un vrai aide dans le choix d'un reproducteur. Tout est réuni le jour de la vente, il est possible de comparer les animaux entre eux. Tous les veaux sont testés à la spermato il n'y a donc pas de surprise. Le seul frein qu'il peut y avoir c'est le « langage » index. Ce n'est pas toujours facile à comprendre mais lorsque l'on s'y intéresse cela simplifie le choix. Les techniciens repro de FEDER sont là pour nous aider »

**N'hésitez pas à contacter les techniciens repro qui pourront vous aider à faire votre choix.**

## Bilan des ventes

**Journées portes ouvertes dans les élevages GLOBAL SOCAVIAC FEDER 71**, les 12 et 13 septembre: 9 élevages participant et de nombreuses visites.

**Ventes de : Saint Pourcain (03)  
Montluçon Larequille (03)  
Saint RÉMY (71)**

120 animaux présents et plus de 35 animaux vendus. Des transactions se sont aussi réalisées en fermes après les ventes

**Une dynamique qui porte ses fruits et qui peut encore se développer.**

Tout éleveur souhaitant des renseignements sur les conditions d'adhésion de la section reproducteur peut prendre contact avec les référents génétiques

## Dates à retenir

**14 février** : vente de Créancey (21)  
**21 février** : vente de Jalogny (71)  
**1<sup>er</sup> mars** : vente de la Station de Creuzier à Meillard (03)

## Contacts repro

Emmanuel Plasson 0610821110  
Christian Simonet 0607181955  
Thibault Chevailler 0608947621

# Les stations... Une aide à l'achat d'un reproducteur

Le cru 2014 des stations d'évaluation de Jalogny et Créancey est arrivé. Une nouvelle fois les stations ont fait le plein. Après avoir été sélectionnés en ferme par les différentes commissions constituées d'éleveurs et de techniciens, 45 animaux sont rentrés le 14 octobre pour Créancey et 89 le 15 octobre pour Jalogny.

Les veaux vont être alimentés de la même façon jusqu'à la vente. Avec une phase d'adaptation de 28 jours et une phase d'évaluation de 84 jours. Le but est de gommer l'effet milieu et ainsi faire ressortir le potentiel génétique de l'animal. Grâce aux différentes pesées et aux pointages, les indices de valeurs génétiques sont calculés pour le potentiel de croissance, le développement musculaire, le développement squelettique, la facilité de naissance et les qualités de race. À la fin de l'évaluation tous les veaux ont un IMOCRste qui est un index combinant la morphologie et la croissance.

Tous ces outils sont là pour aider les éleveurs à choisir le reproducteur le mieux adapté à leurs besoins.



## Section reproducteur : réception d'IDEAL à Fontaines (71) le 16 décembre dernier

La livraison d'IDEAL a été faite le 16 décembre dernier au centre de collecte de semences de Fontaines près de Chalon sur Saône par Fabien GAUDET de Marly sur Arroux, le naisseur d'IDEAL. Ce jeune reproducteur, issu d'une lignée intéressante par ses facilités de naissance, et en phase avec les attentes de la filière de par ses qualités musculaires, sa longueur et son équilibre général viendra apporter aux élevages adhérents de la section reproducteur tout son potentiel. Rappelons que IDEAL a été acheté à la vente aux enchères de CHAROLLES en septembre dernier.



FEDER est très impliqué dans la filière Label rouge tant au niveau des bovins que des ovins. Nous avons souhaité vous faire part des évolutions du cahier des charges, des demandes de marchés et vous présenter l'Association Charolais Label Rouge



# Charolais Label Rouge

## Du nouveau dans la fil

### ► Les évolutions importantes du nouveau cahier des charges (homologué en juin 2013) Du côté des bovins...

CHAPITRE	OBLIGATION
ALIMENTATION	si achat d'un aliment, celui-ci doit être SANS UREE et référencé en phases élevage et finition.
MISE EN PENSION	une pension ne peut se faire que pendant la période de pâturage soit de Mars à Novembre. Elle doit se faire sur un cheptel qualifié Label ou FBM (Fournisseur de bovins maigres) ou habilité label
ACHAT BOVINS	L'animal doit séjourner tout au long de sa vie dans un cheptel qualifié FBM ou habilité LABEL sauf s'il est de conformation « E », dans ce cas le délai est raccourci à 12 mois.
CESSION BOVINS	en dehors des pensions, le nombre de cession maximal est de 3 cheptels (dernier cheptel engraissement inclus)
PROPRETE DES BOVINS	les animaux sales et très sales ne peuvent plus être labellisés (cela concerne moins de 1% des animaux)
FABRICATION ALIMENT A LA FERME	un éleveur utilisant du matériel en commun à plusieurs exploitations pour faire son mélange d'aliments doit se déclarer. Effectivement, le risque concerne les contaminations croisées. Cette déclaration n'engage à rien sauf d'être identifié.

### Du côté des ovins...

CHAPITRE	OBLIGATION
RACES	3 nouvelles races sont intégrées : Charmoise, Vendéenne, Rouge de l'Ouest
AGE	Age des agneaux abaissé à 70 jours - <b>Période de soudure</b> : fixée entre le 15 octobre et le 15 janvier, et entre ces dates, les agneaux femelles ou mâles castrés peuvent être labellisés jusqu'à 240 jours
OGM	La viande d'agneaux ne peut provenir d'ovins génétiquement modifiés
GENETIQUE	Les béliers utilisés pour la production d'agneaux label achetés depuis le 1er janvier 2013 doivent être porteurs du double allèle ARR

### Du côté commercial : des sorties irrégulières

#### Les bovins

FEDER est aujourd'hui, et de loin le premier fournisseur en bovins LABEL pour l'ACLR avec 4200 animaux commercialisés sur 2013, soit près de 50% des animaux labellisés.

Ces chiffres masquent malgré tout des disparités importantes selon les catégories et les exploitations. Si l'offre en vache permet de couvrir largement les débouchés, l'afflux du deuxième semestre ne permet pas d'écouler tous les animaux labellissables dans cette filière.

A contrario, sur le marché des génisses, l'offre d'animaux est largement déficitaire sur les périodes d'avril à juillet avec une demande non satisfaite de la filière....

#### Les ovins

Les agneaux Tendre agneau du groupe FEDER sont principalement mis en marché sur le site de BIGARD CASTRES dont

la stratégie commerciale est positionnée sur le développement en label.

Ils sont aussi orientés auprès de CHAROLAIS VIANDES PARAY LE MONIAL, client qui nous valorise depuis de nombreuses années des animaux en label.

Le label herbager tendre agneau souffre depuis des années d'un déficit de sorties entre le 15 novembre et fin décembre, la baisse de production accentuant ce phénomène. Malgré l'avenant au cahier des charges qui nous autorise la labellisation de femelles et de mâles à 240 jours durant cette période, le volume d'animaux labellissables est trop restreint. Le développement des ventes dans cette filière sera assuré si les sorties d'animaux à cette période s'accroît. En 2014, une caisse de péréquation ou tout autre système d'encouragement est en cours de réflexion au sein du groupe FEDER afin d'assurer un accompagnement financier incitatif pour la production d'agneaux à cette période.



ière

### Que faire des déchets vétérinaires ?

Des collectes pour vos déchets de soins vétérinaires s'organisent sur l'ensemble des départements soit via les GDS (sur site ou par collecte itinérante) ou les cabinets vétérinaires. Les coûts de prestation varient en fonction de la contenance du fût et du système de collecte.

Globalement il faut compter entre 20 et 40€/an (de 30 à 50L) et en fonction des départements.

**Pour tous renseignements complémentaires, contacter votre technicien de coopérative ou directement le GDS.**

DÉPART.	ORGANISME	DISPOSITIFS
71-58	GDS	Collecte itinérante via EDC franche comté* (une au printemps et une à l'automne) avec divers points de collecte sur le département réalisée 2 fois par an
21	GDS	Collecte réalisée directement par le GDS au printemps
08	Certains cabinets vétérinaires	Collecte organisée par certains cabinets vétérinaires qui acheminent auprès du GDS les fûts
03 - 18	GDS	Containers mis à disposition via les cabinets vétérinaires et collecte deux fois par an.
23	Cabinets vétérinaires	Containers mis à disposition par les vétérinaires en vue de leur élimination
63	GDS - GENEFORM	Containers mis à disposition via les cabinets vétérinaires ou Geneform. Collecte par le GDS 2 fois /an ou livraison directe par l'éleveur à Geneform.

### Zoom sur l'ACLR

#### Rencontre avec Marjorie MARTY, responsable de l'ACLR

L'ACLR est une association loi 1901 reconnue Organisme de Défense et de Gestion (ODG) par l'Etat pour les produits Charolais Label Rouge et Tendre Agneau Label Rouge. Elle regroupe les maillons de la filière : éleveurs, Organisations de producteurs ou associations d'éleveurs, abatteurs et grossistes. Le conseil d'administration est d'ailleurs composé à part égale de représentants de l'amont et de l'aval. Avec les cotisations collectées auprès de ses adhérents, elle assure non seulement la certification des produits (réalisation du contrôle interne, mandatement du contrôle externe, fournitures des outils de certification aux abatteurs, etc.) mais aussi leur promotion. Elle met en œuvre par exemple les animations en magasins, fournit des kits promotionnels aux boucheries, dans l'objectif de dynamiser les circuits de vente et travailler avec un maximum de distributeurs.

En 2012, 29 % de la viande Tendre Agneau était vendue dans des boucheries traditionnelles, contre 71 % en GMS, même si le nombre de point de vente de chaque circuit était équivalent. Cette même année, 24 % de la viande Charolais Label Rouge était distribuée chez des bouchers artisans, contre 76 % en GMS, le nombre de boucherie en contrat étant significativement moins élevés que celui des GMS.

Le principal challenge de l'ACLR est d'organiser la production pour qu'elle soit en adéquation avec les besoins, et ainsi permettre aux éleveurs engagés de labelliser un maximum de leur production.



## feder ah bon ?

### Nouveaux locaux à Venarey

Les équipes du site de Venarey ont déménagé dans de nouveaux locaux administratifs le 13 décembre dernier. L'ancien bâtiment a été cédé aux établissements BIGARD, propriétaires de l'abattoir attenant au bâtiment. Les nouveaux locaux, issus de la rénovation d'un ancien bâtiment, permettent de recentrer toute l'activité des centres au même endroit.



### Journée technique

La réunion a été organisée conjointement avec Pascal DOUHERET de FRANCHECOMTE ELEVAGE chez un de ses adhérents EARL DU RUCHERY à BRAN producteur de taurillons et vache laitières dans le JURA à la limite de la COTE-D'OR. 80 personnes étaient présentes. Nous organisons des réunions régulièrement ensemble depuis plus de 15 ans. **FEDER fournis des animaux régulièrement à cet élevage.**



**Anne-Laurence CHARTIER, 36 ans est tombée dans sa passion pour l'élevage depuis toute petite ! Éleveur à Neuilly-en-Donjon (03), installée en 2005 88 hectares / 65 vaches charolaises inscrites HBC depuis plusieurs générations.**



# Portrait d'éleveur **multi passions**

## Quel est ton parcours ?

« Après avoir obtenu mon BAC S, je me suis dirigée vers un BTSA Productions animales à CHALLUY et j'ai souhaité dans un premier temps avoir d'autres expériences avant de reprendre l'exploitation de mes parents. Pour moi, c'était important d'avoir une ouverture et de découvrir des horizons différents avant de m'installer. J'ai tout d'abord accompli des missions de vacataires à l'ONIC, à la DDA et des missions d'intérim dans des domaines autres qu'agricole. Puis j'ai été assistante commerciale pendant 4 ans dans une entreprise fabriquant des sièges de bureaux et de collectivités ! Même de loin j'avais un œil attentif à tout ce qui se passait sur la ferme et une bonne partie de mes temps libres étaient organisés en fonction du travail de l'exploitation. En 2004, alors que mes parents pensaient à la retraite, je démissionne pour préparer mon installation. Je suis donc partie faire mon stage 6 mois en ESPAGNE dans un élevage bovins charolais. J'en ai retenu plein de bons moments, la découverte notamment d'un mode de vie différent et le souvenir d'avoir vécu une semaine de transhumance loin de tout ! Parmi les investissements importants j'ai construit une stabulation de manière à éviter le plus possible des tâches contraignantes et j'ai réalisé des aménagements dans les anciens bâtiments ».

## Et la génétique dans tout ça, quelle place occupe-t-elle ?

« La génétique c'est pour moi le travail de plusieurs générations... Je travaille beaucoup avec la clientèle fidèle que mon père avait développée et

ma plus grande fierté est EROS, taureau qui a reçu le grand prix d'honneur au concours de Gueugnon cette année. C'est une fierté partagée car c'est le fruit du travail antérieur de mon père, le mien en tant que naisseur et celui de la famille Deroche (GAEC de Maublanc à Chalmoux - 71) propriétaire actuel d'EROS ! Régulièrement, je participe aux concours de Charolles et de Moulins. En effet, c'est aussi l'occasion de développer de nouvelles relations commerciales. »



## Tu as été vice-présidente de l'AJEC en 2007, explique nous ce que cela t'a apporté.

« J'ai apprécié principalement le travail en équipe, le fait de pouvoir émettre des idées dans le cadre de l'organisation de manifestations, rechercher des sponsors, gérer des aspects techniques. Et également les échanges avec des éleveurs de toutes les régions de France. J'ai aussi été très active au sein de l'AJEC de l'Allier notamment lors de l'organisation de l'assemblée générale qui s'est tenue à Moulins en 2013 qui a été l'occasion de fêter les 40 ans de la création de l'association. Adhérer à l'AJEC m'a permis d'être juge stagiaire dans les concours reconnus de la race charolaise ».

## Tu es championne nationale de pose de clôtures, raconte-nous ton parcours.

« J'ai commencé à poser de la clôture électrique permanente sur mon exploitation dès mon installation afin de rénover celles existantes devenant vieillissantes, investissement également important. PATURA m'a accompagnée au début pour acquérir la technique de pose. En 2007, lors de l'organisation du premier championnat de France de pose de clôture, PATURA m'a demandé de participer. J'ai tenté... et je me suis retrouvée championne de France ! Je me suis prise au jeu. En 2011 j'ai terminé vice-championne et en 2013 j'ai reconquis mon titre de championne de France. Par ailleurs, PATURA me sollicite pour faire des démonstrations sur les salons, tels que le sommet de l'élevage et Eurotier à Hanovre en Allemagne. J'envisage de participer une nouvelle fois au championnat du monde en 2014 qui se déroulera en Allemagne ! »

## Sur quoi êtes-vous jugés ?

« Le temps de pose correspond à 1/4 des points et le reste des points est lié à la technicité (organisation, sécurité, propreté du travail, pose des tendeurs, réalisation des nœuds, etc.) ».

## Et ta place au sein de GLOBAL FEDER ?

« Tout d'abord j'apprécie de travailler avec mon technico-commercial Emmanuel PLASSON car il m'apporte des conseils techniques dans mes choix de système de production, de génétique mais aussi des préconisations sanitaires. Il réalise aussi l'ensemble de la commercialisation de mes animaux dans une relation de confiance réciproque. Depuis ce printemps je suis administratrice dans la section GECSEL DE GLOBAL ; même si j'ai encore peu de recul je compte bien mettre mes idées au service du développement de la coopérative ! »



# Écornage des bovins



## L'écornage

Une des opérations source de douleur, les plus significatives, dans l'élevage des bovins, s'avère être l'écornage. Il est à la fois douloureux pour l'animal et traumatisant pour l'éleveur.

## Ce que dit la réglementation

A ce jour, les opérations d'écornage des bovins s'appuient sur les Recommandations du Comité de la Convention européenne du 21/10/1988. L'article 17 précise que l'écornage par d'autres moyens que l'ablation chirurgicale des cornes (section des cornes) doit être interdit. Cependant des exceptions sont faites:

**Bovins de moins de 4 semaines de vie :** Ecornage possible par cautérisation chimique ou thermique, sans anesthésie.

**Bovins de plus de 4 semaines de vie :** Ecornage, destruction ou ablation à un stade précoce de la partie produisant la corne possible au moyen de méthodes chirurgicales ou de la cautérisation par brûlure, sous anesthésie, par un vétérinaire ou une personne qualifiée.

## Ce que dit la Charte des Bonnes Pratiques d'Élevage

Il est recommandé d'écorner les bovins avant 6 semaines de vie en respectant les méthodes préconisées. En cas d'écornage adulte, elle stipule de poser un garrot, d'utiliser du matériel hydraulique et d'administrer un antalgique à l'animal ou de préférence une anesthésie.

KALFARM a développé une alternative à l'écornage, améliorant le bien-être du veau tout en prenant en compte le confort de l'éleveur.

## Témoignage d'éleveurs

**Anthony BOURGEOT  
et Olivier BERTHOMIER,**

membres du Gaec de la GAUNE nous ont reçus afin de faire cette démonstration d'écornage sur les veaux âgés de 8 jours à 3 semaines. Les éleveurs ont apprécié la prise en main de l'appareil et surtout il chauffe rapidement et reste chaud. Le seul inconvénient, c'est le geste de rotation qu'il faut effectuer sur la corne en tenant appuyé, ce n'est pas toujours évident. Les éleveurs ont également apprécié le fonctionnement des cages à veaux, qui les incitera à en faire l'acquisition.

Le Gaec de la GAUNE a apprécié cette opération organisée par FEDER ; l'échange d'idées avec les autres éleveurs, ce sera à renouveler.

FEDER APPRO :

**Offre intéressante sur la gamme de nos produits ECORNAGE :**

- écorneur HORN UP
- cage à veaux
- tondeuse LEGATO à batterie

**L'équipe technique à votre service**

## Opération écornage FEDER, le 13 novembre 2013

Démonstration au GAEC DE LA GAUNE  
03390 MONTMARAUULT, en partenariat avec la société KALFARM pour la présentation de l'écorneur HORN UP.

## Opération commune SOCAVIAC et GLOBAL



Le GAEC a mis une vingtaine de veaux à disposition pour la démonstration d'écornage. En parallèle, démonstration de la contention des veaux avec la cage à veaux MAZERON.

- ▶ 30 éleveurs présents (6 cantons invités)
- ▶ Durée de l'intervention 2 heures
- ▶ Démonstration
- ▶ tous les éleveurs ont pu faire un essai sur ce matériel

## Avant la démonstration rappel sur :

**La méthode d'écornage du veau (l'ablation du cornillon)**

- Les aspects réglementaires (chartre des bonnes pratiques les raisons d'écorner : réduire les risques de blessures, la sécurité des éleveurs etc ...

les différentes possibilités d'écornage sur les veaux : écornage chimique, écornage au fer à chaud, et la méthode HORN UP par cautérisation à température constante.

**Tous les agneaux de bergerie sont en contact avec la coccidiose, il faut maîtriser la conduite en fonction de l'adaptation des agneaux à leur environnement.**



## Maîtriser la coccidiose en agneaux de bergerie

La coccidiose ovine est une maladie parasitaire de l'intestin chez l'agneau et le jeune jusqu'à 12 mois, ensuite il n'existe plus de pathogénité. Le cycle d'évolution du parasite est de 21 jours. L'infestation se fait par voie orale dès les premiers jours de vie, elle est favorisée par une densité élevée en bâtiment, répétition des agnelages dans les mêmes parcs (système 3 en 2) et une forte humidité.

Une infestation de coccidies génère des retards de croissance, des épisodes de diarrhées noires et de la mortalité parfois importante par entérotoxémies (la coccidiose est la cause favorisante majeure des « entéro »). L'infestation se fait par les excréments ; le recyclage est rapide à partir des agneaux et des brebis qui sont porteuses saines.

### Les traitements préventifs et curatifs

Les traitements à base de sulfamides utilisés couramment se montrent efficaces (5 jours consécutifs à la dose de 2 cc/10 kg de poids vif), cependant on constate qu'une utilisation trop précoce de ce type de traitement (âge inférieur à 2 mois) génère des perturbations dans la croissance future des agneaux (problèmes rénaux). Le délai d'attente est de 12 jours. Les sulfamides restent le seul traitement efficace en curatif.

- 1) Vecoxan** avant 21 jours et rappel 3 semaines plus tard (dès que le premier agneau à 3 semaines traiter tous les agneaux nés). Coût estimé 0.80€/agneau.
- 2) Vecoxan** avant 21 jours et aliment supplémenté Décoquinat (1%Deccox 6) pendant 9 semaines (compter 20 kg d'aliment supplémenté par agneau afin de prévoir la quantité à commander). Coût estimé 1€/agneau.

**3) Cryptocor** en libre-service dès la naissance (50% argile/50% cryptocor) prévoir 20kg du mélange pour 100 agneaux). ensuite aliment supplémenté Décoquinat (1%Deccox 6) pendant 9 semaines. Coût estimé 1.4€/agneau.

**4) Baycox** dès l'âge de 8-10 jours par voie buccale. Le délai d'attente est de 60 jours. Ce traitement est cité à titre informel, mais étant donné le délai d'attente et le coût nous le préconisons peu. Coût estimé 0.92€/agneau.

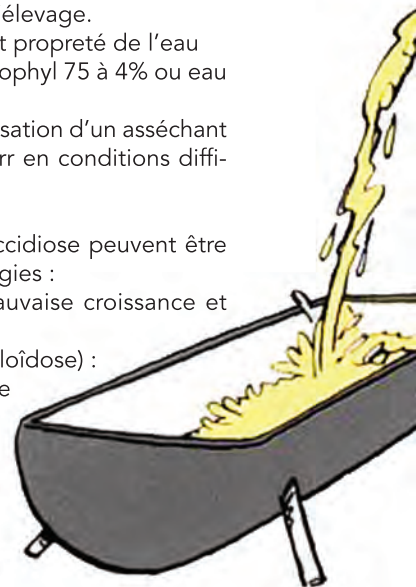
*NB : le délai d'attente est nul pour le vecoxan et pour le decoquinat sauf pour les animaux commercialisés en label rouge ou le délai est de 7 jours.*

**Vecoxan, Décoquinat, Sulfamides, Baycox sont des produits soumis à ordonnance, la prescription vétérinaire est obligatoire.**

### Surveillance et prévention

Ne pas négliger les conditions d'élevage.  
Accès correct à l'abreuvement et propreté de l'eau  
Désinfection des bâtiments au Prophyll 75 à 4% ou eau bouillante après curage  
Litière bien paillée et sèche, l'utilisation d'un asséchant Actisan est fortement conseillé en conditions difficiles.

Certains symptômes liés à la coccidiose peuvent être confondus avec d'autres pathologies :  
Pasteurellose : laine piquée, mauvaise croissance et mort subite.  
Strongylose de bergerie (strongyloïdose) : laine piquée, mauvaise croissance et diarrhées.





Complémentation et traitement  
du troupeau par l'eau de boisson

# Ayez recours à la pompe doseuse

**La pompe doseuse est un système permettant d'incorporer dans le réseau d'eau de boisson de l'élevage des produits hydro miscibles pour réaliser sur tout ou partie du troupeau des traitements collectifs nutritionnels, préventifs ou curatifs. Son fonctionnement (sans électricité) est proportionnel à la demande en eau des animaux.**

## Mise en œuvre – préconisations :

La pompe va se monter en dérivation de l'alimentation générale d'une ligne d'abreuvoirs. Le positionnement des robinets d'arrêt permettra de faire passer l'eau par le corps de la pompe et de la faire fonctionner en période de traitement (ou de la court-circuiter hors traitement). NB il est impératif de l'équiper d'un filtre 60 µ en amont pour assurer un bon fonctionnement ainsi que d'un réducteur de pression.

Pour rendre la pompe déplaçable sur les différentes lignes d'eau de la bergerie, on peut remplacer les 2 tés par 2 prises rapides de part et d'autre d'un robinet d'arrêt.

Le tuyau plongeur et sa crépine pomperont la solution dans un bac où un prémélange de la solution est effectué.

La ligne d'eau dans les parcs doit être équipée d'abreuvoirs à poussoir (éviter les abreuvoirs à niveau constant : risque de stagnation de la solution dans le bol).

## Les avantages d'un tel système :

En bergerie on va pouvoir réaliser des apports à des lots de brebis ou d'agneaux sevrés sans manipulation des animaux, donc de diminuer la pénibilité de ces opérations. Les quantités de produits consommés sont proportionnelles au volume d'eau moyen bu par chaque animal (auto régulation et absence de sur consommation), il convient donc d'adapter le prémélange au volume total moyen bu afin que les posologies soient respectées.

### • Les apports sur le troupeau de brebis réalisables grâce à la pompe doseuse :

- minéraux liquides (Ucaphoscal,...), vitamines, AD3E, Enerlène. Ils favorisent les mises en lutte, les préparations à la mise bas et participant à l'amélioration de la qualité du colostrum
- chlorure de magnésium lors de la mise à l'herbe

### • Sur les lots d'agneaux sevrés :

le traitement des coccidioses aux sulfamides peut être ainsi réalisé suivi d'un apport de vitamines évitant ainsi de nombreuses manipulations.

## Réussite des réunions techniques ovines à Terre d'Ovin

Toute l'équipe de Terre d'Ovin avait décidé de relancer cette année les réunions techniques par secteur. C'est donc 4 réunions qui ont été organisées au mois de septembre : 1 en Côte-d'Or, 1 dans la Nièvre et 2 en Saône-et-Loire. Plus de 60 personnes ont participé. L'ordre du jour a permis de présenter les résultats des appuis techniques, d'approcher les pistes d'amélioration, de faire un bilan des dossiers qualités et d'aborder les perspectives commerciales. Ces rencontres restent d'abord un moment d'échanges importants entre éleveurs, techniciens et commerciaux. Elles se sont terminées par un moment très convivial autour d'un buffet.

Suite à ces réunions une Formation sur l'alimentation des ovins principalement sur l'engraissement des agneaux a été mise en place

- Le 12 décembre à Autun
- Le 13 décembre à Pouilly



# LIMOUSIN CHAROLAIS ACOR

## Retour sur l'activité 2013



interview

**de Christian Champomier,**

Directeur commercial de LCA,  
filiale d'export des animaux des coopératives  
GLOBAL, SOCAVIAC et CELMAR.

### Comment LCA aura vécu l'année 2013 ?

« Je dirais que LCA tire bien son épingle du jeu car nous développons l'activité sur l'année de 16,7% (80000 animaux exportés) dans un contexte qui n'a pas été simple à gérer au quotidien. Nous avons réussi à progresser alors que en moyenne les mises en place chutent de 10 % ce qui au final est satisfaisant et rassurant pour nos producteurs de brouards ! »

### Comment expliquez-vous cela ?

« Nous travaillons avec des clients italiens disposant d'ateliers d'engraissement de tailles importantes. Quand on parle de taille d'ateliers importantes, j'entends que certains clients engraisent plus de 20000 animaux par an.

Ceux-ci ont donc besoin d'approvisionnement de bovins avec des sorties régulières tant en terme de qualité que de volumes. L'expérience de LCA a permis de développer une relation de confiance de par le tri des animaux et la mise en place de filière qualité répondant à leurs demandes ».

### L'Italie représente-t-elle toujours le débouché principal ?

« Oui, car l'Italie représente l'écoulement de 90 % des animaux ».

### Développez-vous des partenariats avec les italiens ?

« Oui, notamment avec la coopérative AZOVE. Nous développons la transmission d'un maximum d'informations sanitaires entre autres. Effectivement les programmes de prévention

pourraient être simplifiés dans le sens où si nous arrivons à prouver le respect d'un protocole sanitaire et d'écornage, les animaux pourront directement être mis en place en limitant les risques et frais inutiles et ceci serait évidemment gagnant en amont de la filière ! Dans un 1er temps nous testons le dispositif et mesurons les intérêts pour l'ensemble des maillons de la filière ».

### La complémentarité des races est-elle intéressante ?

« Oui tout à fait, même si la race dominante reste le Charolais, CELMAR nous apporte des animaux limousins et là encore la complémentarité des races est primordiale et apporte un réel atout dans les différents marchés développés. Cela ne peut que se développer dans les années futures ».

### Et quelle est la position de LCA sur les pays tiers ?

« Nous avons largement œuvré dans la fourniture d'animaux pour l'Algérie notamment avec une expédition les 26, 27 et 28 décembre dernier. Plus de 1800 animaux de 450 à 500 kg issus d'exploitations indemnes IBR ont été expédiés depuis le port de Sète pour être engraisés et consommés sur place ».

## Point de vue

**de Bertrand Laboisse,** Président de LCA.

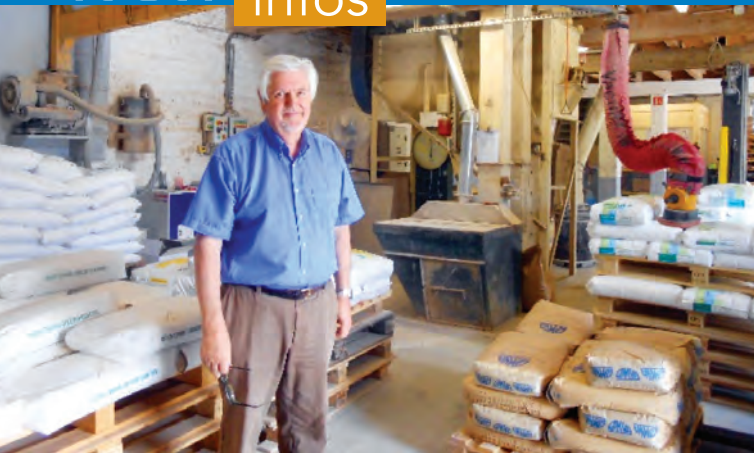
### Et pour vous, quelle est la force de LCA ?

« La principale force de LCA est de bénéficier de l'effet du groupe FEDER issue du rapprochement des coopératives GLOBAL, SOCAVIAC. L'arrivée de CELMAR dans notre filiale d'exportation complète aussi notre offre de produits. Notre large implantation géographique est la force de notre groupe permettant ainsi de fidéliser nos clients italiens ».

### Et concrètement, quelles sont les conséquences sur l'activité LCA ?

« En associant les sorties d'animaux issus de système de production différent et de qualité d'animaux complémentaires d'une zone à l'autre, nous sortons des animaux toute l'année depuis les Ardennes jusqu'à la Creuse. L'autre force du groupe concerne le circuit court des animaux. En effet, le nombre d'intermédiaires est très limité. Les animaux rentrent dans les centres d'allotement les matins pour repartir le soir même voir le lendemain. Les risques sanitaires sont donc très réduits ainsi que les pertes de poids ce qui représente des atouts majeurs dans les croisances des animaux dans les ateliers d'engraissement ».





## SOCIÉTÉ OXFORT

### spécialiste en minéraux et nutritionnels

Rencontre avec **Bernard FRESARD**, Président de la société **OXFORT** et président de l'**AFCA** (association française fabricants de compléments pour l'alimentation animale) Entreprise créée en 1967, siège basée à **LONGVIC (21)** - 25 salariés

#### Si vous aviez 3 mots à citer pour caractériser votre entreprise ?

« Ce qui guide notre travail au quotidien, c'est le service, la proximité et la qualité » et je rajouterais aussi que je suis un amoureux du monde paysan et pour moi c'est l'élément fort qui me suit dans mon quotidien ».

#### La qualité, tout le monde en parle qu'est ce qui fait la différence chez vous ?

« Notre gamme répond au guide des bonnes pratiques et nous sommes adhérents à l'OQUALIM (Organisme de contrôle des matières premières) réalisant des analyses afin de garantir une qualité irréprochable.

Puis notre savoir-faire en matière de formulation est reconnu et nous le basons toujours sur des expériences terrain, des tests sur l'appétabilité de manière à adapter notre gamme à la demande de nos clients ce qui représente pour moi une qualité de service ».

#### Un bon minéral c'est quoi ?

« Un bon minéral dépend de sa composition :

- un phosphate mono calcique est plus facile à travailler et de meilleure qualité,
- des oligo éléments,
- des vitamines le composant sans oublier la méthode de fabrication ».

#### Et vos responsabilités au niveau de l'afca ?

« Je suis président de l'association française des fabricants de compléments pour l'alimentation animale depuis 2010. Je porte un intérêt particulier dans la défense des fabricants d'aliments à travers les associations notamment dans le cadre de l'interprétation et l'application de la réglementation ».

### Ça bouge à GRIVY LOISY...

Prochainement nous allons développer une gamme de produits adaptés à vos besoins et à votre zone d'activité. Cette gamme bénéficiera de tarifs groupe et de l'expérience développée déjà sur les autres sites. Nous accompagnerons le lancement de la gamme début d'année prochaine par un flash spécial.

#### Assemblée de section innovante

La prochaine assemblée de section qui se déroulera au printemps 2014 sera associée à une réunion technique d'élevage ; ce sera l'occasion de présenter des actions spécifiques développées sur les Ardennes.

### Festival du bœuf à Charolles

**FANTASIE** a suivi son chemin jusqu'au festival du bœuf où elle a brillé en décrochant un 1<sup>er</sup> PRIX.



Paulo Ribeiro notre boucher de la citadelle l'a repéré de loin et l'a achetée persuadé qu'elle régalerait ses clients à l'approche des fêtes de fin d'année ! Elle pesait 775,7 kg. Mrs Bon et Colas ont organisé avec la boucherie de la Citadelle à Chalon une large communication suivie d'une dégustation le 21 décembre à la boucherie moment très apprécié des nombreux clients. Bravo à tous naisseur, engraisseur et boucher !

#### Zoom sur la génisse Super Prix d'Honneur

Mr Paqueriaud de Poisson a remporté le super prix d'honneur génisse achetée par SO-COPA pour Monoprix Lyon. De nombreux adhérents ont obtenu des prix, félicitations à tous.



### Concours de Montmarault

Plusieurs adhérents étaient présents et ont aussi obtenu des prix intéressants au concours de Montmarault reconnu par la fédération nationale des animaux de boucherie.

**Thierry DAFIT** du GAEC DAFIT de SAINT-MARCEL-EN-MURAT témoigne :

« Nous avons participé cette année alors que cela faisait déjà quelques temps que nous n'avions pas préparé d'animaux pour le concours. Mais cette année nous avons 2 animaux de qualité supérieure qui méritaient de participer. Une génisse et une vache nées chez nous et qui ont remporté un 1<sup>er</sup> prix. La génisse a pesé 654 kg (vendue à M. rouault à ARPAJON-91) et la vache 686 kg (vendue chez simply market DOMERAT ET BOUSSAC). À noter que la vache est issue de la lignée du taureau AMIRAL acheté au niveau de la section reproducteurs de SOCAVIAC FEDER. Je trouve que cette récompense permet de satisfaire l'ensemble de la filière : le consommateur qui recherche une viande de qualité, l'abatteur qui satisfait son client et nous éleveurs car cela nous permet de bien valoriser nos animaux mais aussi de sentir que notre travail de qualité est apprécié dans l'assiette du consommateur ! ».

# Les maladies respiratoires

**Après une année pluvieuse, l'hiver est arrivé et la plupart des bovins sont déjà rentrés. C'est une période délicate à gérer pour les élevages car en plus des nombreuses contraintes liées aux vêlages, un épisode de grippe est toujours à redouter !**



L'hivernage des bovins en bâtiment n'est pas toujours une garantie de tranquillité pour l'éleveur mais avec une bonne maîtrise des facteurs de risque et en respectant certaines mesures préventives, cette période peut être surmontée dans de bonnes conditions.

## Les facteurs de risque :

Ils agissent de deux façons :

### EN AUGMENTANT LES RISQUES DE CONTAMINATION

- Mélange d'animaux et donc mise en contact d'animaux potentiellement réceptifs aux maladies.
- Trop forte concentration d'animaux (parfois de différentes catégories) sous le même toit.
- Mauvaise circulation d'air dans le bâtiment (courant d'air, odeur d'ammoniaque...)
- La pollution physique (poussières) ou chimique (excès d'azote)
- Fortes amplitudes thermiques (en particulier entre le jour et la nuit)
- Trop forte hygrométrie dans le bâtiment.

### EN DIMINUANT LES CAPACITES DE DEFENSE

- Morphologie des animaux (les bovins ont une faible capacité pulmonaire de naissance, d'autant plus les animaux « très viande »)
- Carence en colostrum à la naissance diminuant les défenses du veau nouveau-né.
- Carences alimentaires (attention à la vitamine A et au Sélénium en particulier !)
- Stress dû à l'allotement, au sevrage, au transport ou aux brutales variations alimentaires.

## L'importance des maladies respiratoires

Ce sont des dominantes pathologiques à l'importance considérable, quel que soit le système d'élevage :

### DE PART LEUR FREQUENCE

On estime que les maladies respiratoires représentent 30% des maladies des jeunes veaux et 70% des maladies des jeunes bovins en France. Cette fréquence élevée s'explique par la multiplicité des agents pathogènes et des facteurs de risque d'où les difficultés des éleveurs à faire face à ces maladies, même si les moyens de lutte existent !

### DE PART LEURS COÛTS

Entre mortalité, morbidité, retards de croissance...etc. on estime à 100 millions d'euros le coût annuel des maladies respiratoires des bovins en France !

### Les agents pathogènes:

Ces agents sont nombreux (virus, bactéries...), ils agissent souvent à plusieurs et de manière séquentielle et ont des pouvoirs pathogènes plus ou moins importants.

D'une manière générale, on constate que les virus respiratoires (virus syncytial en particulier) sont souvent présents transitoirement les sept premiers jours de la maladie. Ils créent les premiers dégâts dans l'appareil respiratoire du bovin puis laissent la place aux bactéries (pasteurelles, salmonelles...) qui viennent compliquer les infections virales primaires.

### Les moyens de lutte :

#### LA PROPHYLAXIE

Ce sont toutes les mesures non médicales prises par l'éleveur qui permettent aux bovins de vivre dans un environnement qui limite la survie et la transmission des agents pathogènes (lutte contre les courants d'air, espace suffisant par bovin...) mais aussi la conduite d'élevage limitant les facteurs stressants et assurant ainsi un confort de vie aux animaux.

#### LA VACCINATION

Plusieurs vaccins sont disponibles actuellement, contre les virus (RS, PI3, BVD) mais aussi contre les bactéries (Mannheimia haemolytica et Pasteurella multocida). Ils sont le plus souvent multivalents et il convient d'adapter le protocole de vaccination selon la taille et la conduite d'élevage, la pression infectieuse et les agents pathogènes responsables identifiés.

## en conclusion

Comme dit le slogan publicitaire : « - les antibiotiques, ce n'est pas automatique ! ». Les causes des maladies respiratoires et les facteurs de risque qui les favorisent sont nombreux et il existe de ce fait de nombreux leviers à disposition de l'éleveur pour essayer d'y faire face : les techniciens et vétérinaires de FEDER sont là pour vous conseiller par rapport aux risques présents sur votre exploitation et sur les moyens de lutte à mettre en œuvre pour gagner en sécurité et en productivité !



# Achat de génétique...

**J'investis dans mon troupeau, je prépare l'avenir de mon élevage.**

## La génétique, c'est quoi ?

C'est le niveau maximum de production que peut avoir une brebis, ou un bélier, si toutes les conditions de l'élevage sont bonnes. Le niveau génétique d'un troupeau est un potentiel de production, qui est atteint si toutes les autres conditions d'élevage sont satisfaisantes.

## La génétique c'est avant tout des résultats techniques :

### > au niveau des troupeaux :

Productivité numérique moyenne régionale (Auvergne) :

↑ des élevages non sélectionneurs : 1.14 agneaux/brebis/an

↑ des élevages sélectionneurs : 1.32 agneaux/brebis/an

### > au niveau des animaux :

Les béliers diffusés par les centres et les stations de contrôle individuel sont les meilleurs de chaque génération.

Attention, un bon bélier doit bien sûr faire des beaux agneaux, mais il doit surtout produire des filles performantes (avec des bonnes prolificité/valeur laitière et résistantes à la tremblante).

Ces qualités (prolificité/valeur laitière), qui sont essentielles pour la rentabilité des élevages, sont prises en compte dans l'évaluation des béliers diffusés par les schémas de sélection. C'est un des objectifs principaux de la gestion de la voie mâle des races.

## La génétique, ça sert à qui ?

> aux sélectionneurs qui améliorent régulièrement les performances de leur élevage.

> aux acheteurs de reproducteurs béliers et agnelles.

## Pourquoi acheter des agnelles sélectionnées ?

**Pour gagner...** du temps, de la place, du stock fourrager, de l'argent et augmenter la résistance à la tremblante de votre troupeau.

## Pourquoi acheter des béliers aux centres d'élevage ou dans les stations de contrôle individuel ?

L'amélioration génétique d'un troupeau par la voie mâle est rapide.

- Pour faire un auto renouvellement de qualité,
- Pour faire des agneaux de boucherie de qualité.

## La génétique est donc bien un des facteurs importants de la rentabilité

### en résumé

- > Les sélectionneurs créent de la valeur génétique visible au niveau des résultats techniques, et qui profitent à l'ensemble des utilisateurs. Cette valeur génétique est diffusée par les agnelles et les béliers de stations d'évaluation.
- > La production d'agnelles sélectionnées impose des contraintes importantes et des surcoûts, qui expliquent leur prix de vente.
- > L'achat du renouvellement constitue une stratégie de production efficace pour améliorer rapidement les performances d'un troupeau, et se raisonne comme un investissement.
- > L'organisation de la vente des reproducteurs est transparente : chaque acheteur connaît la valeur génétique des animaux qu'on lui propose. L'amélioration des performances du troupeau dépend en grande partie du choix des animaux que l'on y introduit.
- > Le coût d'achat des reproducteurs correspond à un travail de sélection de longue haleine et collectif, réalisé au niveau global de toute la race

# Méthanisation... le

**Après avoir réalisé l'étude de faisabilité pour créer une unité de méthanisation sur la commune de VILLEFRANCHE d'ALLIER, les choses avancent et se structurent...**



**« Je me suis intéressé au projet depuis le début car c'est pour moi une suite logique dans notre approche; le GAEC étant déjà engagé dans le plan d'épandage des boues de la station d'épuration de SOCOPA »**

témoigne Alain BOULICAUD, Président de la toute nouvelle association qui a vu le jour le 6 novembre dernier.

## Le Gaec Boulicaud

### Fiche d'identité

GAEC BOULICAUD (Père et fils)

Commune de CHAPPES (03)

- 325 hectares
- 160 vaches charolaises
- 40 aubrac
- 150 brebis ile de France
- 1 expérience en énergie renouvelable avec un bâtiment photovoltaïque

## Création de l'association AZBV : apporteurs de Biomasse du bassin villefranchois

Créée le 6 novembre à partir d'un réseau de 26 agriculteurs, elle compte aujourd'hui 44 adhérents.

Le bureau est composé de 8 agriculteurs, 2 représentants de SOCOPA, 2 élus de la communauté de communes et 1 employé de SOCAVIAC

## Quels sont les profils d'exploitations adhérentes à l'association et comment pallier le manque d'approvisionnement du méthaniseur à certaines périodes de l'année ?

« Le profil des systèmes de production est varié et nous recherchons à ce jour des exploitations productrices de déjections d'élevage aux périodes où on est en dessous des 2500 T/mois soit sur les mois de juin à novembre. L'objectif est donc de solliciter des engraisseurs, des éleveurs laitiers et avicoles » témoigne le Président.

« Nous pourrions aussi développer et pallier ces périodes creuses grâce aux constructions de bâtiments photovoltaïques qui vont se mettre en place dans les mois à venir dans un rayon de 10 km autour de VILLEFRANCHE.

Un bâtiment type utilisé en atelier d'engraissement produit 40 T de fumier par mois. Le groupe FEDER mettrait en place les animaux à travers un dispositif sécurisé ; les animaux consolideraient les volumes abattus et les déjections alimenteraient le dispositif », souligne Raphael COLAS responsable du site SOCAVIAC FEDER de VILLEFRANCHE d'allier et membre du bureau de l'association ».

## D'autres pistes sont-elles envisagées pour alimenter le méthaniseur ?

« Ce projet est un projet de territoire qui doit fédérer l'ensemble des acteurs ; je pense notamment aux communes et à la collecte des pelouses mais aussi à la restauration scolaire et aux hôpitaux. Tous les restes d'assiettes ont leur place dans le méthaniseur !!! mais aussi les déchets de silos céréales locaux » témoigne le président.

## Quels sont les principaux intérêts pour les éleveurs ?

« Les fumiers ou lisiers sont acheminés au méthaniseur par la société et le digestat est rendu bout de champ ou rendu racines. De plus, le produit est hygiénisé, comme du compost et il ne contient plus aucune graine de mauvaise herbe. Enfin la quantité épandue est plus importante que celle apportée initialement car on bénéficie des matières apportées par SOCOPA et les collectivités ! ».

## Comment les agriculteurs partagent-ils ce projet ?

« Pour eux ce sont des échanges nouveaux, innovants et en réponse aux attentes sociétales et globalement c'est une vision et donc une approche moderne du métier d'agriculteur ».

## Si vous deviez caractériser ce vaste projet, quels seraient les éléments les plus forts ?

« C'est avant tout un projet de territoire dans lequel on associe tout le monde ! C'est aussi un projet motivant, sécurisant pour tous les acteurs économiques (éleveur, coopérative, abatteur) il a été initié par la communauté de communes car vecteur d'une empreinte environnementale et susceptible de conforter et développer de l'emploi sur le territoire ».



# projet avance



Visite d'une unité de méthanisation dans les Deux-Sèvres.

Et côté SOCOPA, rencontre avec Aurélien GUITON directeur du site de VILLEFRANCHE d'ALLIER



**Vous êtes le maillon incontournable dans la mise en place du dispositif, quelle est votre position aujourd'hui sur ce projet et quels en sont les intérêts ?**

« Pour nous les intérêts sont multiples. Cela nous permet de transformer nos

déchets sur place et donc de limiter de manière significative les transports en lien avec le traitement de ceux-ci.

L'usine produira de l'énergie électrique revendue à ERDF et de la chaleur que l'on utilisera en eau chaude sanitaire (pour le nettoyage par exemple) ou en vapeur pour les process de cuisson.

Nous répondrons aussi à la demande de nos clients nous interrogeant fréquemment sur les actions mises en place pour respecter l'environnement.

C'est aussi valorisant car cela permet de réunir les différents acteurs d'une filière autour d'un projet fédérateur et gagnant pour tous !

Enfin, les engagements sur l'apport de biomasse, les plans d'épandage et la contractualisation de la chaleur se faisant sur plusieurs années, la méthanisation est une solution idéale pour pérenniser l'élevage et par conséquent notre outil d'abattage. »

## **EN 2014, quelle est la suite à donner ?**

« Nous allons étudier les avants projets présentés par deux développeurs que nous avons sélectionnés.

3 critères orienteront notre choix : la pertinence et notamment la plus value agronomique, la technologie de production de chaleur et les méthodes d'exploitation (conduite de l'unité, logistique, stockage,...). Les durées d'engagements (amont et aval) seront aussi des éléments clés du choix définitif ».

## **Et pour vous, comment caractérisez-vous ce projet ?**

« C'est un projet viable, simple, efficace, cohérent et rassembleur ! »

# SELEVIANDES...

## un service complémentaire pour les adhérents



### entretien

**avec Roselyne Pardon, GAEC Pardon de Tramayes**

200 hectares / 4 associés/4 salariés /  
60 vaches laitières / 160 chèvres /  
80 vaches allaitantes charolaises

« Je me suis installée en 2001 dans le GAEC familial après avoir fait un BAC S et un BTSa horticole donc pas vraiment de connaissances avec le monde animal et le contact avec les clients ; mais j'aimais ça et j'avais envie de me lancer la-dedans ! »

### Au niveau de votre production de fromages de chèvres, quels sont vos créneaux de vente ?

« Nous vendons des fromages pur chèvre et mélangés que nous commercialisons auprès de grossistes, de commerces de proximité et surtout de particuliers avec la particularité de disposer d'un magasin de vente à la ferme mais aussi le service de livraison à domicile très apprécié. Le secteur est intéressant dans le sens où nous sommes à proximité du Mâconnais, du Beaujolais et de la Bresse ».

### Pourquoi avoir fait le choix de vous lancer dans la vente directe de viande bovine ?

« Tout naturellement en fait, c'était une continuité, il y avait un créneau donc nous l'avons saisi. C'est valorisant d'emmener son produit jusqu'au bout et de pouvoir ainsi échanger avec le consommateur sur les conditions de production mais aussi sur les recettes et conseils culinaires ! Je suis satisfaite quand je conseille à une cliente toutes les bonnes solutions pour valoriser le pot-au-feu !

### Que vous apporte l'atelier de découpe SELEVIANDES et finalement pourquoi ne pas avoir fait le choix de créer votre propre laboratoire ?

« Tout simplement parce que nous souhaitons valoriser notre viande sans contraintes ! Sans contraintes administratives et sans investissement supplémentaire sur l'exploitation. Effectivement, les normes sont contraignantes et nous ne souhaitons pas cumuler un investissement supplémentaire d'où l'intérêt de travailler avec SELEVIANDES qui se charge de tout ! ».

### La prestation de A à Z, qu'entendez-vous par là ?

« Pour nous c'est le top car on communique notre planning de vente à Hervé TAILLEFER, le responsable de l'atelier et il s'occupe de tout derrière du ramassage de l'animal à la livraison des barquettes en sous vide. Entre ces deux étapes on ne s'est occupé de rien !! sauf de la vendre mais ça c'est notre affaire ! Nous optons donc depuis le départ pour ce type de prestation associant qualité et service ».



**L'atelier de découpe s'est créé à la demande des adhérents souhaitant développer la vente directe après la crise de l'ESB. En effet, investir dans un laboratoire de découpe aux normes et respecter la réglementation en matière d'hygiène, HACCP, etc. était trop lourd pour les agriculteurs. L'atelier de découpe a donc vu le jour en 2003 et n'a cessé de se développer en offrant aux éleveurs des prestations adaptées et répondant à leurs demandes. De plus, l'atelier travaille avec l'institut du charolais dans l'élaboration de recettes notamment afin de valoriser les avants.**



entretien

avec **Hervé  
TAILLEFER,**  
responsable  
de l'atelier  
de découpe

### **Quels sont selon vous les points forts de la prestation de l'atelier envers les adhérents ?**

« La mise en place et le suivi au quotidien de la démarche HACCP nous permet de répondre aux normes d'hygiène et de prouver que nous respectons ce qui est défini dans le protocole.

Je dirais aussi que la qualité de la prestation est le fruit d'un travail d'équipe, tant au niveau des bouchers que des personnes qui mettent la viande sous vide, la conditionne et la livre ! ».

### **L'atelier de découpe propose plusieurs prestations, pouvez-vous nous les présenter ?**

« On a tout d'abord voulu tenir compte des besoins et demande de nos éleveurs ; donc nous proposons 3 types de prestations et découpons principalement des bovins et ovins :

- la prestation « éco » comprenant l'abattage, la découpe et la mise en sac vrac
- la prestation « complet » comprenant l'abattage, la découpe, la mise sous vide vrac et la mise en cartons
- la prestation « supérieure » comprenant l'abattage, la découpe, la mise sous vide détail et la mise en cartons ».

### **Quelle est la prestation qui plaît le mieux ?**

« SELEVIANDES dispose de recettes de verrines notamment pour valoriser les avants et l'association charolais dans l'assiette en lien avec l'institut du charolais avec le financement de Bourgogne innovation nous a permis de faire des recherches et tester des recettes mais aussi de mettre en production ces verrines notamment à la halle technologique de Charolles.

Nous étudions aussi le lancement de commercialisation des verrines à plus grande échelle auprès de GMS et épicerie fines ».

**D'ailleurs les éleveurs peuvent demander des informations auprès de l'association charolais dans l'assiette**

**Contact : Ophélie MOTET 03 85 88 04 00  
o.motet.ic@orange.fr**

« En conclusion, je dirais que l'activité de découpe est une offre service qui vient bien en prolongement des services d'une coopérative ! ».



# Analyse des fourrages

## Feder lance le pack FEDERALIM

L'alimentation est au cœur du métier d'éleveur et représente une importance économique dans les exploitations ; Pour répondre aux demandes des adhérents, les coopératives GLOBAL, SOCAVIAC et TERRE D'OVIN ont lancé le PACKFEDERALIM avec le nouveau dispositif Agrinir

**AGRINIR (analyseur infrarouge) :**  
la valeur de vos fourrages  
en quelques minutes  
pour optimiser vos rations.



Les coopératives du groupe FEDER ont réalisé un test sur deux départements cet automne (03-71), en proposant à un tarif attractif des analyses de fourrage avec une nouvelle technologie Infra rouge qui permet d'obtenir les résultats en quelques minutes.

Plus de 120 analyses ont été réalisées sur deux journées et les adhérents ont largement apprécié ce service permettant de réaliser l'analyse en instantané et de calculer leurs rations en direct avec leur technicien.

Quant aux Jeunes agriculteurs, ils ont pu bénéficier d'une analyse gratuite.

Un partenariat sur la nutrition est en cours de mise en place avec la Chambre d'Agriculture de l'Allier sur ce département. D'autres initiatives de collaboration et de développement de l'appui aux éleveurs seront réalisées dans les prochains mois.

### Témoignages

#### Eric Chevasson de CRONAT

« Je fais réaliser régulièrement des analyses de fourrages, pour le Maïs je le fais en vert à la récolte, le délai d'analyse n'est ainsi pas un souci. Par contre pour l'ensilage d'herbe, la réponse immédiate des valeurs de mon fourrage m'intéresse particulièrement. Avec la participation de la coopérative, cela me permet de faire un point de la valeur de mon ensilage à un prix attractif. J'ai pu me rendre compte, après une bonne récolte (+20 %) que la valeur de mon ensilage était inférieure à l'an passé. Je corrigerais partiellement ma ration, tout en acceptant un léger déficit en azote ».

#### GAEC Accolas à Saulzais le Pothier (18)

« J'ai participé à la journée analyse des fourrages en emmenant 4 échantillons : ensilage maïs, enrubannage, foin et ensilage herbe. J'ai reçu l'invitation de SOCAVIAC FEDER et j'avais déjà lu un article dans Réussir bovin viande sur l'appareil et la méthode Agrinir que je trouve intéressante de par sa rapidité d'analyse et donc de résultat.

Je n'ai pas été très surpris par les résultats, le maïs a de très bonnes valeurs et le foin et l'enrubannage passés en stade se sont révélés de moindre qualité.

Je n'avais pas le temps de calculer mes rations de suite après les résultats d'analyse mais je regarderais cela à tête reposée avec ma technicienne ». Le tarif des analyses est abordable et Matthieu, jeune agriculteur dans le GAEC a bénéficié d'une analyse gratuite ». Il renouvellera la démarche si elle perdure en 2014 en étant plus attentif sur les enregistrements de ses dates de récoltes ».



**Une méthode qui permet de comparer les différents systèmes allaitants et de donner des pistes pour faire évoluer le revenu des exploitations.**



## Coûts de production

### Technique rime avec économique...

Un groupe d'adhérents Global et SOCAVIAC a travaillé cet automne sur leurs coûts de production. Ce stage de deux jours réalisé en partenariat avec CER 71 et la Chambre d'Agriculture de Saône-et-Loire, a permis aux éleveurs de se comparer et d'échanger entre eux avec des apports sur les critères de gestion des exploitations, et les actes de production. La réflexion de chacun avec les techniciens présents leur a permis de dégager des pistes de travail pour renforcer la rentabilité de leur exploitation. Un premier stage avait eu lieu l'an dernier dans l'Allier, et avait connu un succès équivalent. De nouveaux groupes seront constitués au printemps pour répondre à d'autres éleveurs non disponibles cet automne ou sur d'autres départements. Une suite sera également réalisée pour ce groupe qui en a fait la demande.

### Témoignages d'éleveurs

#### Propos recueillis à l'issue des deux jours de formation

- « Ce stage est très intéressant car il m'a permis pendant ces deux journées de comparer nos systèmes de production, le coût pour produire à moindre prix le Kg de viande »
- « Je me suis rendu compte que j'avais plus de vaches improductives que la moyenne du groupe et que cela fait partie des axes sur lesquels je dois travailler pour améliorer mes résultats ».
- « Cette formation m'a permis de me remémorer les indicateurs clés d'une structure. De nombreux points sont nécessaires pour être efficace et il m'a permis de déterminer les pistes sur lesquelles je dois m'améliorer mais aussi les échanges d'un groupe sont précieux »

## Un outil de sécurisation pour développer l'engraissement LE FAC : FEDER/AVAL/CEREALES

**FEDER travaille sur la mise en place d'une caisse de sécurisation à ses adhérents. Cette caisse abondée par différents acteurs de la filière (éleveurs, coopératives, abatteurs et fournisseurs d'aliment) et par les collectivités territoriales a pour objectif de favoriser l'engraissement des bovins et tout particulièrement les mâles.**

En assurant un filet de sécurité et en organisant des approvisionnements le plus réguliers pour les abatteurs, les coopératives de FEDER souhaitent développer la valeur ajoutée dans les territoires concernés par les coopératives.

### Pour les éleveurs, c'est :

- Diminuer le risque financier lié à l'engraissement
- Développer de nouveaux ateliers
- Soutenir la production de bovins finis
- Donner une lisibilité à moyen terme

### Pour les territoires, c'est :

- Conforter les exploitations qui finissent leurs animaux
- Conserver la valeur ajoutée sur nos territoires
- Relocaliser de l'emploi sur la filière viande
- Utiliser les céréales produites localement
- Ramener de la matière organique dans les sols

Après une visite du président du Conseil Régional de Bourgogne dans les locaux de Charolles le 26 Septembre, la région Bourgogne a émis une position favorable à la démarche, et devrait mettre en place des accompagnements dans les prochains mois. Le dossier est aussi porté auprès des autres collectivités de la zone du groupe FEDER. Ce temps d'échange a aussi permis de faire une présentation détaillée du groupe FEDER et notamment les forces des différentes coopératives le composant.





# FEDER récompense ses salariés

Plusieurs salariés ont reçu la médaille du mérite agricole lors d'une réunion de l'ensemble des salariés du groupe. 29 salariés ont été ainsi récompensés pour leur service auprès des adhérents.

## Médailles 40 ans

Beatrice MAINGARD  
Joelle ROZIER

## Médailles 35 ans

Michel GRAILLOT  
Gérard BALLIGAND  
Daniel BASSET  
André BUREAU  
Catherine SIVRY  
Michel LORCERIE  
Pierre PHILIPPON

## Médailles 30 ans

Patrick DEBROUVER  
Francoise MONCE  
Nadine BILLEAUD  
Sylvie LAGUIGNER  
Alain LHOMME  
Jean-Paul BOLAND  
Chantal DUPERRET  
Guy BESSON

## Médailles 20 ans

Christophe DUCAROUGE  
Eric FORET  
Jean-Paul CLERGET  
Didier RALLEY  
Frédéric LOPPION  
Marie Claude LEGOY  
Christophe PEYNET  
Richard SOUBRE  
Georges LACHOT  
Jean-Christophe MILLOT  
Jean-Philippe MICHEL  
Georges LACHOT  
Thierry BEUF  
Raphael COLAS

## Les nouveaux salariés FEDER

Les derniers salariés arrivés au sein du GROUPE FEDER depuis le 1<sup>er</sup> septembre dans le but de remplacer des départs ou renforcer les équipes sont les suivants :

Raphael DUPRE	Boucher SELEVIANDES
Patrick PONSIN	Chauffeur estimateur à Grivy Loisy
Séverine MERLE	Assistante Qualité à Charolles / St Rémy
Ludivine MAHUT	Apprentie en licence professionnelle à VENAREY LES LAUMES

## EXTRANET... Tous connectés



L'espace adhérent du site internet [www.uca-feder.fr](http://www.uca-feder.fr) est désormais accessible à tous les adhérents des coopératives de FEDER. Les espaces éleveurs des adhérents de COPAGNO et SOCAVIAC ont été créés il y a quelques semaines.

### La connexion est très simple

À partir d'un identifiant qui est votre numéro de cheptel et d'un mot de passe qui vous a été adressé par courrier, vous accédez à un ensemble de données relatives à votre activité bovine ou ovine avec votre coopérative. Vous retrouvez également chaque jour les poids des animaux livrés.

Ces données sont mises à jour tous les soirs et nous travaillons actuellement à une mise à jour également en cours de journée.

### Mot de passe oublié ou perdu ?

N'hésitez pas à le (re)demandez :

- Soit depuis le site internet [www.uca-feder.fr](http://www.uca-feder.fr), rubrique « espace éleveur » et en cliquant sur « mot de passe oublié »
- Soit en appelant votre centre administratif de rattachement.

Après plusieurs mois d'inactivité de l'extranet, nous avons réactivé cet espace de lien privilégié et personnalisé avec votre coopérative. Des informations viendront au fil des semaines et des mois alimenter cet espace, avec notamment des offres spécialement dédiées.

## feder agenda

LES NOUVEAUTES DE LA FILIERE  
BOVINE PAYS DE LA LOIRE  
Résultats de recherche en production  
de viande bovine  
Jeudi 30 janvier 2014 – Angers (49)

La vente de la station d'élevage de  
CREUZIER-LE-NEUF (03) se déroulera samedi 1<sup>er</sup> mars  
2014 au centre d'élevage de MEILLARD (03)

## feder événement

Le 13 Décembre se déroulait à BLOIS l'assemblée générale  
constitutive de AXERREAL issue de la fusion de EPICENTRE  
et AGRALYS

## feder dernière minute

Les DDT nous demandent d'informer nos adhérents  
sur le fait que les télédéclarations sont obligatoires  
à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2014.



### PÔLE BOVINS



Les Chaumas  
03430 Villefranche d'Allier  
Tél. 04 70 07 46 05  
Fax 04 70 07 45 58



Molaise – BP 17  
71120 Charolles  
Tél. 03 85 24 25 50  
Fax 03 85 88 36 80



### PÔLE CÉRÉALES



65 av. Mal de Lattre de Tassigny  
18000 Bourges  
Tél. 02 48 21 82 00  
Fax 02 48 21 82 84

### PÔLE OVINS



71320 La Boulaye  
Tél. 03 85 79 40 06  
Fax 03 85 79 42 23



43100 Saint Beauzire  
Tél. 04 71 76 80 81  
Fax 04 71 76 80 65

[contact@uca-feder.fr](mailto:contact@uca-feder.fr)

Directeurs de la publication : Bertrand LABOISSE & Yves LARGY  
Coordinateurs de la revue : Florence Demeule - Matthieu PRIN  
Conception & réalisation : LR Communicability - Tél. 03 85 52 05 05  
Dépot légal = ISSN - 1760 - 0804

L'événement génétique par nature / Professionnel et grand public

# Gen&Tech 2014

**feder** PARTENAIRE DE L'ÉVÉNEMENT

+ de 200 bovins,  
concours, animations  
débat, vitrine, défilé...

Races laitières et allaitantes  
Productions végétales  
sélection génétique,  
biotechnologies,  
filières, enseignement,  
traçabilité, alimentation...

Marché produits de terroir

Vendredi  
**28**

Samedi  
**29**

Dimanche  
**30**

**mars**

L'agriculture  
d'aujourd'hui  
s'expose



[facebook.com/gen.etch](https://facebook.com/gen.etch)

www.comunite.fr



Parc des expos **Chalon-sur-Saône**

